

微软 合作 产品 发展

- 1 合作的方向与模式
- 2 合作的资源
- 3 案例分享

高级战略业务合作经理 邹超
大中国区ISV事业部



ISV 独立软件开发商

微软与ISV合作的方向与模式

拥有自己的版权，专注于To B 以及To B和To C结合的业务

目前发展过程中需要集成（PaaS）更新的亮点（人工智能，机器学习，智能网络，物联网IoT，人脸识别，语音识别，智能翻译），以获得快速发展的需要

需要在国内发展，同时向国际发展，需要借助微软的平台，进行产品的推广和上市

以上需求如果存在，微软的ISV合作计划将适合您

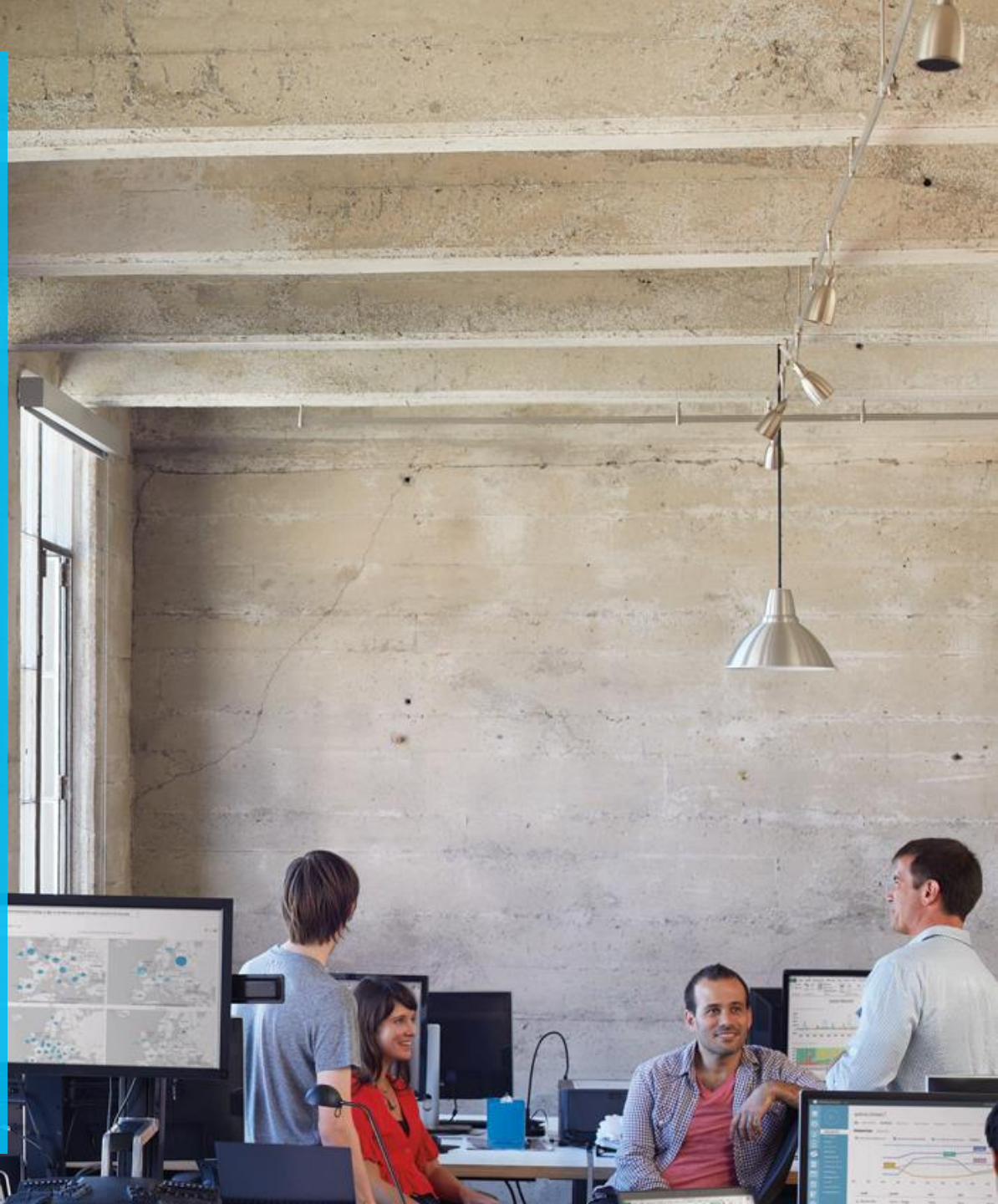
在签订协议后，微软无论产品日后发展何种规模，微软只收取集成的产品费用以及服务费用

微软提供接口，由双方团队进行沟通和确认，进行集成

集成的产品如果顺利推向市场，将随着使用微软产品的量，额外获得更多的资源



合作的资源



借助微软品牌影响力

- 微软官方账号&新闻渠道宣传
- 必应搜索上的广告位
- 案例展示在微软官网
- 定期Newsletter推送

产品上线云应用市场

- 产品上线上海电信云应用市场
- 上海电信专业BD团队销售支持
- 产品上线微软云官方镜像市场

更多其他资源

- 定期合作伙伴交流
- 解决方案在微软技术展示中心展示
- 微软为合作企业举办市场活动提供微软大厦会议室和演讲嘉宾



Microsoft

微软为重点ISV提供的市场推广资源

参与微软活动

- 行业峰会
- 微软客户大会
- 合作伙伴举办的客户大会
- ISV交流会

获得微软客户资源

- 解决方案定期展示给微软销售，共同筛选目标客户，完成联合销售
- 联合销售商机定期跟踪
- 提供第三方电话销售资源

海外资源

- 微软官方宣传渠道信息发布
- 产品上线海外微软云应用市场
- 海外扩张咨询服务
- 连接微软海外销售团队

Azure 1 Day Jumpstart

- 1天Azure 基础培训
- 覆盖Azure重点服务
- 帮助合作伙伴快速上手
- 微软技术架构师授课

Azure 认证培训 (ACT)

- 2天授课及动手实验
- 面向有一定Azure技术基础的合作伙伴
- 覆盖5-6项Azure重点服务
- 针对70-533、70-532两项认证考试

Cloud Ideation Session(CIS)

- Azure架构设计沟通和最佳实践分享
- 涵盖系统高可用，弹性，性能和可扩展性，数据管理，安全等技术方向
- 微软资深技术架构师指导



Microsoft

微软为重点ISV提供的技术支持资源

CSS技术支持

- 微软全球技术支持中心
- 代码级技术支持
- 每家ISV可以活动5个CSS case

I Build

- 协助ISV完成实际生产系统的原型的构建和代码支持，解决实际生产系统中核心的技术难点
- 目前针对IoT解决方案
- 3天针对性计划，包括培训，实验，和原型系统构建支持

Ascend+

- 微软技术团队现场支持3-5天（架构咨询及其代码实现）及远程技术支持
- 针对IoT，OSS开发运维一体化，商业应用Biz apps等

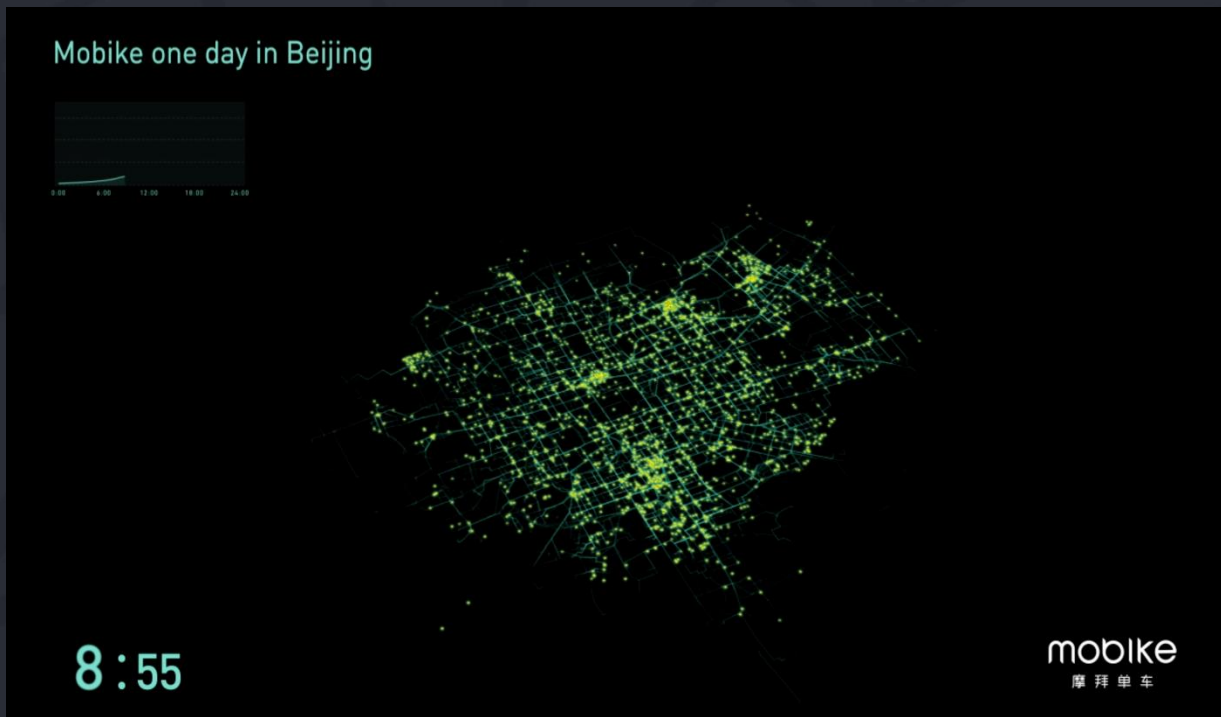
案例分享

海量个人IoT设备



- 随着共享经济兴起，摩拜单车满足了人们健康绿色出行的需求，用户量井喷式增长
- 如果要承接全国15个以上的城市，超过1000万辆单车，在高峰时段海量的扫码开锁需求
- 如何基于庞大的数据进行迅速的分析，预测最优的投放和回收
- 如何保证数据安全和客户隐私不受侵犯。
- 如何满足公司未来走向海外时，能够维护一套统一的云基础架构

摩拜单车 — 全球最大的移动物联网运营平台



- 在不同城市，不同时间段，整个骑行的密度是不断的进行变化，摩拜需要将这些数据全部收集、汇总、分析，这样才能时时知道用户的需求，通过技术手段确保更有效的投放，解决运营中的效率问题
- Azure 能提供一流水准的技术平台和专业、可靠、稳定的服务，尤其是在对 Linux 等开源平台的支持方面，可充分保障业务的安全与数据的隐私
- 摩拜在成立之初就瞄准全球市场，Azure 具有得天独厚的技术优势和全球资源，将为摩拜开拓全球市场提供统一的平台

Thank you !